

これまでに約39,000人の営業や専門分野のプロたちが受講!

5ステップ・トレーニング スクール版

講座 全6回
6ヶ月習得コース

定員 先着約30名
※会場により異なります

料金 特別料金:270,000円/3名(税別)
通常料金:100,000円/1名(税別)



営業力・コミュニケーション力だけでなく、 「人間力」を向上させるトレーニングです!

「わかる」を「できる」に変えることで、成果を目指します

「成果」を出す 5ステップ・トレーニング3つの特徴

- 1 段階的に成長を実感!
圧倒的に分かりやすい
5つのステップです。
- 2 受講者同士のシェア&ロール
プレイングが中心で、すぐに
取り入れることができます。
- 3 5ステップを常に実践し、様々な
「熱量」を使い分ける講師による
「心に響く」トレーニングです。

受講者の声

トレーニング後に変化を感じたことは?

社内の
共通言語が増え
笑顔も増えた



建設業 社長

お客様の
本音が聞ける
ようになった



美容販売業

受注件数・
成約率とも
2倍に!



リフォーム業

トレーニングの様子を
動画でチェックしよう!



97秒で体感

検索

日程や会場はHPでご確認いただけます

<https://www.oceans595.com/schedule/>

オーシャンズ・アカデミー スケジュール

検索



2024年 4月期
全国
48校

5ステップ・トレーニングとは

これまで自己流の手法や精神論で語られてきた営業について、「科学」と「心理学」を元に体系化した、

実践型営業トレーニングプログラム

です。これまで、**全国5,100社、39,000人を超える** 現役の営業マンたちが「営業」への意識を劇的に変化させ、身につけたコミュニケーション能力を発揮して目覚ましい営業実績を上げています。

こんなことでお悩みではありませんか？



営業力強化の研修を受けさせるが、なかなか成果に結びつかない…

“トレーニング”の名の通り、**ロールプレイングや体験のシェアが中心**です。すぐに営業の現場で役立つコミュニケーションスキルを徹底的に身につけていきます。受講後、「**すぐに試したい!**」と思わせるところが、知識の詰め込み型セミナーとは大きく違うところです。

POINT



オンラインでの営業活動や、テレワークなどを導入したがコミュニケーションがとりにくい…

営業時だけでなく、業務の中でも活用できる効率的なコミュニケーションの取り方を学び、さらにロールプレイングを通して**実践的にコミュニケーションスキルを体得することができる**ので、オンラインでの営業活動やテレワーク時の社内業務でも円滑に進めることができます。

POINT



自社の商品・サービスをうまく説明できない…

商品・サービスをお客様にお届けするためには、“説明”ではなく、“プレゼンテーション”が必要です。多くのセールスマンが、相手の心を開く前に正論（会社の歴史、商品の特長など）を説明してしまう中で、**心を開くアプローチの方法を体得**することで、惹きつけてからプレゼンテーションをスタートでき、相手にメッセージを届けやすくなります。

POINT



どんな社員に研修を受けさせて良いかわからない…

業種・職種・年齢層問わず、さまざまな方が受講されています。日常の業務に応用しやすいトレーニングですので、営業職だけでなく、販売、技術、事務職の方、また、勤続年数に関係なく、新入社員や幹部・マネージャー、経営者の方など、**「人間力」「コミュニケーション力」が必要な全ての階層の方**にご参加いただける研修です。

POINT



近くに受講会場がありません…

ライブ校でご受講できます。ライブ校とは、決まった日時にトレーナーがいるスタジオと参加者様を**Zoomで繋いで行うセミナー形式**です。詳細は別紙にてご確認ください。

POINT

サービスサポート：(株)帝国データバンクアクセス

お問い合わせ、お申し込みは、帝国データバンクの最寄りの事業所までお願いいたします。

5 Step Training LIVE

これまでに約39,000人の営業や
専門分野のプロたちが受講!


指定の日時に
リアルタイム受講


講師と受講生が
意思疎通できる
双方向型の講座


受講者同士の
シェア・ロープレも
行います

[5ステップ・トレーニング] スクール版
ライブ校 第8期

zoomにて開催

各開催日前日までに、Zoomの招待リンクを受講者様メールアドレスに送信します。
予めお送りする受講案内に従って開始時間までにご入室ください。

定員50名(先着順)

1st step

セールス・ベーシック
コミュニケーションの基礎

セールス・プレゼンテーション
アプローチ編

2nd step

セールス・ベーシック
3つの質問

セールス・プレゼンテーション
問題意識編

3rd step

セールス・ベーシック
魔法の言葉

セールス・プレゼンテーション
利益と可能性編

4th step

セールス・ベーシック
エネルギーの法則

セールス・プレゼンテーション
クロージング編

5th step

セールス・ベーシック
コミュニケーション心理学

セールス・プレゼンテーション
反論編

SPECIAL
講座

内容はお楽しみに!
スクール版だけの
スペシャル講座

激変するビジネススタイルの対応策

今こそ、「気づき」の時。

1st ステップ 2024 10/29(火) 2nd ステップ 11/28(木) 3rd ステップ 12/25(水) 4th ステップ 2025 1/29(水) 5th ステップ 2/27(木) スペシャル講座 3/27(木)

時間 13:00~17:00 ※適宜休憩を取ります

ライブ校の POINT

POINT 1
受講者同士、
意見や考えを
シェアできる!

POINT 3
WEB商談で
惹きつけるための
ポイントを体験・習得!

POINT 2
時事例題があり、
実際の現場を
イメージしやすい!

POINT 4
指定会場への
移動の必要がなく
時間の削減!



POINT 5
全国の受講生と
コミュニケーションを
とれるチャンスがある

必ず事前チェックをお願いします。

- 通信環境の良いところで、1人1台のPCか大きめのタブレットでご受講ください。
- 声を出すことができ、周りに雑音が少ない「1人1部屋」の個室でご受講ください。
- カメラはonで常時お顔がはっきり見えるようにしてご受講ください。
- Zoomのご経験がない場合は、必ずご自身で事前のテストをしてからご受講ください。
- 受講に関するご案内はすべて受講者様のメールアドレスにお送りします。
- テキストは各自でダウンロードし、事前にすべて印刷してご用意ください(約70頁)
- 途中の参加者変更はできません。また、途中退室や遅刻もご遠慮ください。