

これまでに約44,000人の営業や専門分野のプロたちが受講!

5ステップ・トレーニング スクール版

講座 全6回
6ヶ月習得コース

定員 先着約30名
※会場により異なります

料金 特別料金:270,000円/3名(税別)
通常料金:100,000円/1名(税別)



営業力・コミュニケーション力だけではなく、
「人間力」を向上させるトレーニングです!

「わかる」を「できる」に変えることで、成果を目指します

「成果」を出す 5ステップ・トレーニング3つの特徴

- 1 段階的に成長を実感!
圧倒的に分かりやすい
5つのステップです。
- 2 5ステップを常に実践し、様々な
「熱量」を使い分ける講師による
「心に響く」トレーニングです。
- 3 地元の優良企業である
受講生の方々と交流を
図ることができます。

受講者の声

トレーニング後に変化を感じたことは?

社内の
共通言語が増え
笑顔も増えた



建設業 社長

人として
大切なことを
教わりました



店舗運営代行業

世代を超えた
交流が新鮮で
学び多い
経験でした



ビルメンテナンス業

2026年 10月期

全国
47校

トレーニングの様子を
動画でチェックしよう!



97秒で体感

検索

日程や会場はHPでご確認いただけます

<https://www.oceans595.com/schedule/>

オーシャンズ・アカデミー スケジュール

検索

5ステップ・トレーニングとは

これまで自己流の手法や精神論で語られてきた営業について、「科学」と「心理学」を元に体系化した、

実践型営業トレーニングプログラム

です。これまで、**全国6,600社、44,000人を超える** 現役の営業マンたちが「営業」への意識を劇的に変化させ、身につけたコミュニケーション能力を発揮して目覚ましい営業実績を上げています。

こんなことでお悩みではありませんか？



営業力強化の研修を受けさせるが、なかなか成果に結びつかない…

“トレーニング”の名の通り、**ロールプレイングや体験のシェアが中心**です。すぐに営業の現場で役立つコミュニケーションスキルを徹底的に身につけていきます。受講後、「**すぐに試したい!**」と思わせるところが、知識の詰め込み型セミナーとは大きく違うところです。

POINT



オンラインでの営業活動や、テレワークなどを導入したがコミュニケーションがとりにくい…

営業時だけでなく、業務の中でも活用できる効率的なコミュニケーションの取り方を学び、さらにロールプレイングを通して**実践的にコミュニケーションスキルを体得することができる**ので、オンラインでの営業活動やテレワーク時の社内業務でも円滑に進めることができます。

POINT



自社の商品・サービスをうまく説明できない…

商品・サービスをお客様にお届けするためには、“説明”ではなく、“プレゼンテーション”が必要です。多くのセールスマンが、相手の心を開く前に正論（会社の歴史、商品の特長など）を説明してしまう中で、**心を開くアプローチの方法を体得**することで、惹きつけてからプレゼンテーションをスタートでき、相手にメッセージを届けやすくなります。

POINT



どんな社員に研修を受けさせて良いかわからない…

業種・職種・年齢層問わず、さまざまな方が受講されています。日常の業務に応用しやすいトレーニングですので、営業職だけでなく、販売、技術、事務職の方、また、勤続年数に関係なく、新入社員や幹部・マネージャー、経営者の方など、**「人間力」「コミュニケーション力」が必要な全ての階層の方**にご参加いただける研修です。

POINT



近くに受講会場がありません…

ライブ校でご受講できます。ライブ校とは、決まった日時にトレーナーがいるスタジオと参加者様を**Zoomで繋いで行うセミナー形式**です。詳細は別紙にてご確認ください。

POINT

サービスサポート：(株)帝国データバンクアクセス

お問い合わせ、お申し込みは、帝国データバンクの最寄りの事業所までお願いいたします。

5 Step Training LIVE

これまでに約44,000人の営業や
専門分野のプロたちが受講!


指定の日時に
リアルタイム受講


講師と受講生が
意思疎通できる
双方向型の講座


受講者同士の
シェア・ロープレも
行います



※写真はイメージです実際の画面とは異なります。

[5ステップ・トレーニング] スクール版

ライブ校 第12期

zoomにて開催

各開催日前日までに、Zoomの招待リンクを受講者様メールアドレスに送信します。
予めお送りする受講案内に従って開始時間までにご入室ください。

定員50名(先着順)



激変するビジネススタイルの対応策

今こそ、「気づき」の時。

1st ステップ 2026 10/28(水) 2nd ステップ 11/26(木) 3rd ステップ 12/24(木) 2027 1/27(水) 5th ステップ 2/25(木) スペシャル講座 3/29(月)

時間 13:00～17:00 ※適宜休憩を取ります

ライブ校の POINT

- POINT 1** 受講者同士、意見や考えをシェアできる!
- POINT 2** 時事例題があり、実際の現場をイメージしやすい!
- POINT 3** WEB商談で惹きつけるためのポイントを体験・習得!
- POINT 4** 指定会場への移動の必要がなく時間の削減!
- POINT 5** 全国の受講生とコミュニケーションをとれるチャンスがある

必ず事前チェックをお願いします

- 通信環境の良いところで、1人1台のPCか大きめのタブレットでご受講ください
- 声を出すことができ、周りに雑音が少ない「1人1部屋」の個室でご受講ください
- カメラはonで常時お顔がはっきり見えるようにしてご受講ください
- Zoomのご経験がない場合は、必ずご自身で事前のテストをしてからご受講ください
- 受講に関するご案内はすべて受講者様のメールアドレスにお送りします
- テキストは各自でダウンロードし、事前にすべて印刷してご用意ください(約70頁)
- 途中の参加者変更はできません。また、途中退室や遅刻もご遠慮ください